

2日間でみっちり学び、考える

「創業希望者」&「現経営者」向け 飲食店「創業・経営」セミナー

～ 超低リスク戦略で成功率を飛躍的に高める ～

全国的に高い人気と実績を誇る講師が、実践ワーク・公開コンサルティングを交えて飲食店の「創業」[経営]のノウハウを2日間じっくりと教えてくれます。

「自分のお店を持ちたい」「自分の作ったおいしい料理を食べさせたい」と不況の今だからこそ独立・創業という選択肢を選ぶ勇氣あるチャレンジャー、また厳しい今だからこそもう一度自分のお店を見直してより良いお店にしたい飲食店経営者の方にお勧めのセミナーです。是非お時間をつくりご参加下さい。

日時 1月23日(月) 13:00～18:00
24日(火) 10:00～16:00
(12:00～13:00昼食タイム)
※24日の昼食は各自ご用意ください。

会場 塩尻商工会議所 大会議室

定員 24名(先着順 定員になり次第締切)

受講料 無料

申込方法 下記申込書にご記入して、FAXでお申し込み頂くか、電話にてお申し込みください。

講師プロフィール

株式会社ライズウィル 代表取締役
経営コンサルタント 井澤 岳志氏

2005年9月にライズウィル設立。現在まで130店舗以上の飲食店を自ら直接コンサル支援した実績がある。売上アップコンサルティングでは、全顧客中93.2%の成功率を達成。



申込・問い合わせ先

塩尻商工会議所 TEL0263-52-0258 担当 海津

1月23日 (1日目)	
第一部	ケーススタディ 飲食店創業の成功と失敗 勝利の法則 <ul style="list-style-type: none"> 飲食店開業の失敗事例を学ぶ 主な失敗の要因 開業で最も重要な「戦略」について学ぶ 飲食店開業の成功例
第二部	「超」低リスクな新規出店の方法 <ul style="list-style-type: none"> 開業時に外せない「投資回収」の発想 競合と市場を知るための具体的調査方法 ～事例：えんぱーく周辺で市場調査をする場合～
第三部	実践ワーク+公開コンサルティング(希望者) <ul style="list-style-type: none"> 実践ワーク ～自店の戦略を立ててみよう～ 公開コンサルティング ～戦略へのアドバイス～
1月24日 (2日目)	
第一部	飲食店のお金の話 <ul style="list-style-type: none"> 飲食店で儲かるって具体的にどんな状態？ 財務の基本を学ぶ 飲食店のお金の流れを知る 創業資金の借り方【日本政策金融公庫】 <ul style="list-style-type: none"> 創業時にお金を借りる実践テクニック
第二部	開業後繁盛店を作る方法 <ul style="list-style-type: none"> 新規客を獲得する広告・販促戦略 既存客をリピートさせる広告・販促戦略
第三部	実践ワーク+公開コンサルティング(希望者) <ul style="list-style-type: none"> 実践ワーク ～開業プランを作ってみよう～ 公開コンサルティング ～開業プランへのアドバイス～

主催 塩尻商工会議所

協力 日本政策金融公庫 松本支店 国民生活事業

『飲食店「創業・経営」セミナー』 FAX申込書

FAX:0263-51-1388 塩尻商工会議所行き

ふりがな ご氏名	〒		
ご住所			
ご連絡先 電話番号	開業されている方 事業所名	公開コンサルティングを <input type="checkbox"/> 希望する <input type="checkbox"/> 希望しない	