

商談会で 売り込む術

実践セミナー

参加費
無料

加工食品

日配品

土産用食品

農産品

第1講

FCP展示会・商談会シート作成

「重要ポイント」講座

—販路開拓バイヤー視点—

講師 長野県中小企業振興センター
県産品コーディネーター 生稲芳高氏

内容
・販路開拓キーワード
・商談会シート作成の重要ポイント
・実践事例から読み解く売込のポイント

第2講

オンライン商談を成功させる

ための基礎テクニック講座

—おさえておくべきポイントと
動画を活用したPR方法—

講師 株式会社アイデアプラス
セールスディレクター 宮腰 溪氏

内容
・オンライン商談会の進め方
商品のアピール、知ってもらふ/商談が成立すること、バイヤーの目的を満たす。オンライン商談の基礎テクニック。
・動画使用のメリットと活用方法
(QRコードを商品パッケージへ、FCPシートへ、WEB、SNS)
・何をどうやって伝える?
(尺、構成、演出) 最低限マナー+こうするととってもいいよ
・どうやって作る
(無料編集アプリ紹介)

令和3年

11/2 火

14:00～16:00

●開催日時

●会場：松本商工会議所 6階 会議室
(松本市中央1-23-1)

●対象：「対面商談」、「リモート商談」に
参加される事業者、支援機関の方

●定員：会場定員30名 (定員になり次第締め切らせて頂きます)

●申込締切：11月1日 (月)

●申込方法：申込書にご記入いただきメールかFAXにて
事前の申し込みをお願い致します。

お申し込み
お問い合わせ先

松本商工会議所 中信地区広域専門支援センター

(担当/野畑)

主催

松本商工会議所
塩尻商工会議所
大町商工会議所

TEL0263-32-5350 FAX0263-32-1482 URL: https://www.mcci.jp Email: soudan@po.mcci.or.jp

実践セミナー「商談会で売り込む術」参加申込書

FAX: 0263-32-1482
メール: soudan@mcci.or.jp

(どちらかに をしてください)	① 会場参加	/	② ZOOM参加
専業所名			代表者名
所在地	(〒 -)		
業種 (事業内容)			E-MAIL
TEL			FAX
参加者名			参加者名

【個人情報の利用目的について】

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、講習会開催に係る受講者名簿の作成、出欠確認、講習会運営等に関する目的でのみ使用します。

※新型コロナウイルス感染者が判明した場合は、個人情報を必要に応じて保健所等機関に提供する場合があります。(中信地区広域専門支援センター)行

松本商工会議所

FAX.0263-32-1482