

買い手と売り手の立場からM&Aを活用するための M&A戦略セミナー

企業のさらなる発展を目指してM&A活用!

地域や業態の垣根を越え、さまざまな経営課題を解決していくための経営のヒントを掴んでみませんか?
本セミナー内容は、第1部では主に買い手の立場からM&Aを活用して事業を拡大するための戦略立案について、第2部では実際にM&Aにより企業を売却した体験談を具体的にお話しします。
M&Aを活用した事業拡大や事業継続のためのヒントを提供します。

- 令和6年
- 開催日時: 3/19(火) 14:00~16:00
- 会場: 松本商工会館 (松本市中央1-23-1)
- 定員: 20名 (先着順 定員になり次第締切とさせていただきます)
- 申込期限: 3月12日(火)

受講料
無料

第1部

譲受企業のための 戦略立案

- ・事業拡大に向けたM&A買収戦略入門
- ・M&A買収成功事例ピックアップ5選



原田 真成氏

株式会社日本M&Aセンター
業種特化一部

M&A=譲渡をイメージしがちですが、譲り受けるという選択肢も含めてまず第一歩は何をするべきかをお伝えできればと思っています。

第2部

譲渡企業オーナーの 体験談

- ・社長就任の経緯
- ・M&Aを検討した理由・譲渡した感想



杉浦 晃浩氏

株式会社ミスギ工業
前代表取締役

出口戦略に悩む経営者に対して、M&Aという手法を理解いただき、事業継承の後押しをお手伝いすると共に、M&Aの現場で実際に起こることを具体的に説明します。

「M&A 戦略セミナー」参加申込書

※ご記入の上、切り取らずFAX等にて送信願います。

FAX : 0263-32-1482 E-mail : soudan@mccci.or.jp

事業所名	(フリガナ) 参加者名	(お役職)
所在地 (〒 -)	E-MAIL	
業種	FAX	
TEL		

*申込受付した旨のFAXもしくはメールを返信します。返信に日数がかかる場合がありますのでご了承ください。

*ご記入いただきました情報は商工会議所からの各種情報提供に使用される場合があります。

*登録情報は、講師を依頼する(株)日本M&Aセンターと当セミナー開催目的のために共有します。

松本商工会議所
(広域専門支援センター)加納行

FAX.0263-32-1482

参加者の皆さんには
もれなく
The WAY (M&A事例)
または
M&A関連書籍
をプレゼント!



お申込み・
お問合せ先

松本商工会議所 広域専門支援センター (加納)

主催/松本商工会議所・大町商工会議所・塩尻商工会議所

〒390-8503 松本市中央1-23-1 TEL:0263-32-5350 FAX:0263-32-1482 URL:https://www.mccci.jp Email:soudan@mccci.or.jp